



TITRE PRO.

MANAGER NIVEAU BAC+2

D'ÉTABLISSEMENT MARCHAND *en alternance*

FORMATION EN ALTERNANCE

Code RNCP : 41853

Conditions d'accès

Public : Contrat d'alternance (Jeunes âgés de 16 à 29 ans), Contrat de professionnalisation (à partir de 18 ans)
Le niveau de sortie est BAC +2.

Contact

Scannez ce QR code pour accéder directement à notre site web :



FORM'AOU | 📍 Saint-André / Saint-Louis

PRÉ- INSCRIPTIONS

www.formaou.com

TITRE PRO.

MANAGER D'ÉTABLISSEMENT MARCHAND



Durée de formation
18 à 24 mois



Présence au centre
1 j / semaine



Présence en entreprise
4 jours



Places disponibles
12 places



Lieu de la formation
SAINT-ANDRÉ
SAINT-LOUIS

Prérequis : Niveau 4. Baccalauréat ou expérience professionnelle

Certificateur : Ministère du travail du plein emploi et de l'insertion

Public : Contrat d'apprentissage (Jeunes âgés de 16 à 29 ans), Contrat de professionnalisation (à partir de 18 ans)

MÉTIERS ET OBJECTIFS VISÉS

MÉTIERS VISÉS

Les débouchés sont variés :

- Manager de rayon
- Manager d'espace commercial
- Responsable de magasin
- Chef de rayon
- Responsable de boutique
- Gérant de magasin

POURSUITE D'ÉTUDES

- Licence Pro Métiers du commerce et de la distribution
- Titre professionnel Responsable de Développement Commercial

OBJECTIF(S) PROFESSIONNEL(S) VISÉ(S)

Dans le respect des consignes de sa hiérarchie et de la démarche RSE (responsabilité sociétale des entreprises) de l'entreprise, le manager d'établissement marchand assure le management opérationnel de l'équipe du périmètre sous sa responsabilité.

Il développe la dynamique commerciale de son périmètre et contribue à l'optimisation de sa performance commerciale et sa rentabilité.

DESCRIPTIF DE LA FORMATION

+ DÉLAIS ET MODALITÉS D'ACCÈS

La formation débute à tout moment, sous réserve de contrat, dans un délai de 1 à 2 semaines après validation du dossier.

+ TARIFS

Aucuns frais - Coût contrat prise en charge par l'OPCO de l'entreprise du maître d'apprentissage.

+ MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Formation présentielle en alternance:

- 1 jour par semaine.
- Une plateforme e-learning est à disposition lors des fermetures imprévues du centre.
- Les 4 jours restants sont réservés à la période en entreprise.

+ COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le titre se compose de trois **Bloc de Compétences** :

Bloc 1 : Manager l'équipe de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Animer l'équipe de son périmètre
- Planifier et coordonner l'activité
- Accompagner la performance individuelle des collaborateurs
- Contribuer aux processus de recrutement et d'intégration des collaborateurs de son périmètre

Bloc 2 : Développer la dynamique commerciale de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Gérer l'approvisionnement
- Organiser et mettre en œuvre le merchandising de l'offre de produits et de services de son périmètre
- Participer à l'amélioration de l'expérience client

Bloc 3 : Contribuer à la performance commerciale et à la rentabilité de son périmètre

- Analyser la performance commerciale de son périmètre
- Analyser la rentabilité de son périmètre
- Proposer des actions correctives à sa hiérarchie et assurer le suivi du plan d'actions de son périmètre

+ MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Mise en situation professionnelle (4h00)
- Entretien technique (1h30)
- Questionnement à partir de productions (2h10)
- Entretien final (15 min)

Durée totale des épreuves : 7h55

+ ACCESSIBILITÉ PSH

Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.

SAINT-ANDRÉ

SAINT-LOUIS